

# 온라인으로 미국 시장에서 사업하기

시리즈 3 주문형 인쇄 사업 (Print On Demand)

---

이준희



# Hello and Welcome!

안녕하세요 여러분.

제 소개부터 드립니다. 제 이름은 이준희이며, 온라인 창업으로 미국 시장에서 돈을 벌고자 노력하고 있는 1인 창업자입니다. 제가 처음 온라인 사업을 시작했을 때, 참으로 막막했던 기억이 납니다. 무엇을 시작해야 할지, 어떻게 진행해야 할지, 어떤 사람에게 배워야 할지 등을 전혀 알 수 없었던 탓입니다. 특히, 저는 한국에 살고 있지만, 미국 시장에서 돈을 버는 사업을 하고 싶었기 때문에 더욱 어떤 사업을 해야 할지 고민이 많았습니다. 그래서 여러 가지 사업 모델을 찾아서 공부했고, 그 중 몇 가지 사업에 실제로 도전하고 있습니다.

저처럼 온라인으로 돈을 버는 방법에 대해서 궁금하신 분들이 많으실 겁니다. 그런 분들을 위해서 이 전자책 시리즈를 만들었습니다. 이 시리즈를 통해 미국 밖에서 미국 시장을 겨냥해서 온라인으로 돈을 버는 방법을 소개할 것입니다. 엄청나게 대단한 정보가 들어있는 것은 아니지만, 사업 시작 단계에 있는 분들에게 좋은 초심자 가이드가 되었으면 합니다.

# SERIES -1

## Print On Demand



### 주문형 인쇄 사업(Print On Demand)이란?

주문형 인쇄 사업이란 화이트 라벨 (무지) 제품 공급업체와 협력하여, 고객에게 맞춤형 제품을 제공하는 사업입니다. 자신의 고유한 브랜드와 디자인을 통해 인쇄한 제품을 판매하는 것도 주문형 인쇄 사업에 포함됩니다. 해당 제품은 티셔츠, 머그컵, 후드, 캔버스, 핸드폰 케이스 등 다양합니다.

언뜻 들으면, 기존에 존재하는 사업과 다를 바 없다고 생각이 드실 수 있습니다. 하지만 주문형 인쇄 사업(이하 POD사업)은 기존에 존재하는 사업과 차별성이 있습니다.

예를 들어, 자신의 디자인으로 티셔츠를 만들어 판매하려고 하는 사업자가 있다고 가정해봅시다. 전통적인 방식으로 진행된다면, 사업자는 미리 공급업체를 통해 제품을 생산한 뒤에 판매를 시작합니다. 여기서 중요한 것은 재고를 미리 보유한다는 점과 배송을 사업자가 직접 책임진다는 점입니다. 하지만, POD 사업은 제품을 미리 생산하여 재고를 보유하지 않고, 사업자가 배송을 책임지지도 않습니다.

그림을 통해 설명해 드리겠습니다.

0) 사업자는 공급업체의 화이트라벨(무지) 상품에 자신의 디자인을 넣어서 본인 스토어에서 판매합니다. 단, 여기서 판매하는 제품의 실제 재고는 없으며, 컴퓨터 이미지 파일로만 존재합니다.

- 1) 고객이 사업자의 디자인을 보고, 상품을 구매합니다.
- 2) 사업자는 고객의 주문 내용을 공급업체에 전달합니다.
- 3) 공급 업체는 사업자의 디자인이 포함된 제품을 생산합니다.
- 4) 공급 업체가 제작한 상품을 고객에게 배송합니다.

쉽게 말씀드리자면, 사업자는 제품의 디자인과 마케팅에만 관여합니다. 제품의 생산과 배송은 모두 공급 업체에서 책임집니다.

\*관련 영상: [CLICK HERE](#)



# Print On Demand

## 장점

모든 사업이 그렇듯 이 사업 모델도 장단점이 분명히 존재합니다. 먼저 장점부터 설명해보겠습니다.

### 1. 적은 자본으로 시작 가능합니다.

POD 사업의 가장 큰 장점은 재고를 미리 구매하지 않아도 된다는 것입니다. 일반적인 온라인 판매는 재고 구매에 초기 비용이 들어가므로, 초심자에게 부담스러운 경우가 많습니다.

하지만, POD 사업 모델에서는 고객이 상품을 구매하지 않는 한 판매자가 재고를 미리 구매하여 준비할 필요가 없습니다. 따라서 재고 구매에 비용을 투입하지 않아도, 판매를 시작할 수 있습니다. 즉, 아주 적은 돈으로도 수십 ~ 수백 가지 상품을 판매해볼 수 있습니다.



*Keep your face  
Always Toward  
the Sunshine*

*And, Shadows will  
Fall Behind You.*

*- Walt Whitman*

## 2. 전 세계 어디에서나 가능합니다

POD 사업 모델에서 사업자는 재고 관리, 상품 제작과 배송 등에 참여하지 않습니다. 따라서 전 세계 어디서나 인터넷과 PC만 있으면 이 사업을 할 수 있습니다. 사업자는 고객 소통, 제품 디자인 그리고 온라인 마케팅에만 집중하면 됩니다.

POD 사업을 통해 큰돈을 벌고 있는 사업가들은 매년 다른 국가로 여행하면서 이 사업을 진행하고 있습니다!



*Concentrate all your thoughts upon the work in hand.*

*The sun's rays do not burn until brought to a focus*

*- Alexander  
Graham Bell*

## 3. 제품 테스트가 빠르고 쉽습니다.

일반적인 온라인 판매는 재고를 확보하기 위해서 많은 시간과 비용을 투자해야 하는 경우가 많습니다. 이 과정에서 어떤 상품은 재고를 자신의 창고에 보유하기까지 한 달 이상이 걸립니다.

하지만, POD 사업 모델에서는 디자인만 준비되어 있다면, 바로 상품을 판매해볼 수 있습니다. 이와 더불어, 한 개의 디자인으로 여러 카테고리의 제품을 동시에 팔아볼 수 있습니다.

## 4. 재고 관리와 배송에 관해 책임을 지지 않습니다.

POD 사업에서 제품 배송과 재고 관리는 공급업체에서 책임집니다. 따라서 사업자는 재고 관리를 위해서 창고를 임대하거나, 배송 업체와 비용을 협상하는 등의 일에 시간과 비용을 소비하지 않아도 됩니다.

## 5. Passive Income

Passive income이란 수익을 얻기 위해 적극적인 활동을 하지 않아도 발생하는 수익을 말합니다. 쉽게 말씀드리면, 잠을 자는 동안에도 수익이 발생한다는 것입니다.

POD 사업은 일단 한차례 좋은 상품을 만들어두면, 추가적인 노력 없이도 지속해서 수익이 발생합니다. 즉, 성공적인 디자인의 상품을 완성해두면 상품의 생산, 배송, 재고 관리 등의 노력 없이 지속적으로 수익을 얻을 수 있습니다.



*Life is like riding a  
bicycle.*

*To keep your balance  
you must keep moving*

*- Albert Einstein*

# Print On Demand

## 단점

이번에는 단점을 설명해보겠습니다.

### 1. 일반적으로 마진이 적습니다.

POD 사업에서 제품 생산 비용은 전통적인 사업 방식의 도매 구매에 비해 높습니다. 이는 공급업체가 생산, 포장 및 배송까지 처리하기 때문입니다. 따라서 제품 판매의 개별 마진은 보통 낮은 편입니다. 다만, 투자에 대한 위험이 거의 없기에 적은 마진으로도 운영할 이유는 충분합니다.

마진을 늘리기 위해서 차별화된 브랜드를 만들거나 새로운 마케팅을 시도해볼 수 있습니다. 마진을 늘리는 방법에 대해서는 여러 유튜버가 자신만의 다양한 방법을 소개하고 있습니다. 따라서 유튜브를 통해 다양한 방법을 배우고, 실행해보시길 추천해 드립니다.

(제 전자책에서 추천 유튜버도 소개합니다. 그러니 끝까지 읽어주세요!)



*If you really  
want to do something,  
you'll find a way.*

*If you don't,  
you'll find an excuse*

*- Jim Rohn*



# Print On Demand

## 단점



*Failure is simply  
the opportunity to  
begin again,*

*this time more  
intelligently*

*- Henry Ford*

### 2. 제품 품질을 조절할 수 없습니다.

POD 사업을 지원하는 공급업체의 수가 한정적이고, 공급업체마다 화이트 라벨 (무지) 제품은 이미 존재하는 상태입니다. 따라서 사업자는 상품의 디자인에만 관여할 수 있을 뿐, 화이트 라벨 제품 자체의 품질에 대해서는 관여할 수 없습니다.

### 3. 제품 선택의 범위가 한정적입니다.

사업자는 공급업체에서 생산을 지원하는 상품만 선택할 수 있습니다. 예를 들어, 사업자가 기존에 없던 새로운 형태의 옷을 판매하고 싶어도, 공급업체에서 그 옷을 만들어주지 않으면 판매할 수 없습니다.

# Print On Demand

## 단점



*Every strike  
brings me closer to the  
next home run.*

*- Babe Ruth*

### 4. 사업자가 제품 생산 일정을 조절할 수 없습니다.

제품 생산에 관해서는 전적으로 공급업체에서 담당합니다. 따라서 공급업체에 앞선 물량이 많이 몰려 있는 경우, 당연히 사업자의 제품 생산 일정이 지연됩니다. 사업자는 이러한 상황에서 자신의 생산 일정을 앞당길 수 있는 권한이 없습니다.

# POD 사업을 시작하는 방법은?

POD 사업을 시작하는 방법은 크게 세 가지입니다. 첫 번째는 POD 공급업체를 겸하는 마켓플레이스 업체에 입점하는 방법입니다. 두 번째는 종합 마켓플레이스에 입점하는 방법입니다. 마지막 세 번째는 자신의 쇼핑몰을 직접 개설하여 판매하는 방법입니다. 각 방법마다 장단점이 존재합니다.

## 1. 공급업체를 겸하는 마켓플레이스에 입점해서 판매하기 (ex. Zazzle, Redbubble 등)

### 1) Zazzle [CLICK HERE](#)

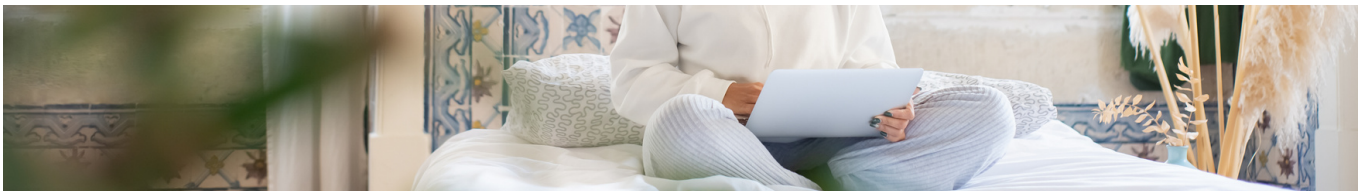
- 관련 영상

: <https://www.youtube.com/channel/UCUv24mLMRfmv8mVA08T3RmA>

### 2) Redbubble [CLICK HERE](#)

- 관련 영상

: <https://www.youtube.com/watch?v=uEA5QQrHYVo>



# POD 사업을 시작하는 방법은?

## 장점

1- POD 사업을 이해하고 있는 고객층

(생산 물량이 몰려 배송이 지연되더라도 크게 불만이 없음)

2- 디자인 등록과 판매가 쉽게 연동됩니다.

(디자인 연동 문제, 고객 정보 전달 문제 등이 없음)

3- 같은 공급업체가 생산하기 때문에 제품 품질이 동일합니다.

따라서 독특한 디자인이 있으면 유리합니다.

## 단점

1- 한 공급업체만 사용할 수 있기 때문에 제품 선택의 카테고리가 한정적입니다.

2- 제품 품질이 동일하기 때문에 디자인의 차별성이 반드시 있어야 합니다.



# POD 사업을 시작하는 방법은?

## 2. eBay, Etsy 등 종합 마켓플레이스에서 판매하기

직접 쇼핑몰을 개설하여 운영하는 것이 어렵게 느껴진다면, 유명한 마켓 플레이스에 입점하는 것을 고려해도 좋습니다. 대표적인 마켓플레이스로는 eBay, Etsy 등이 있습니다.

eBay [CLICK HERE](#)

- 1) eBay 소개 - <https://youtu.be/bIKTCdJHC8c>
- 2) eBay 입점 가이드 - <https://www.ebay.com/si/sell>

Etsy [CLICK HERE](#)

- 1) Etsy 소개 - <https://youtu.be/CA0g-LcKeSE>
- 2) Etsy 입점 가이드 - <https://www.etsy.com/sell>

\*글을 쓰는 시점에 Etsy는 한국인 판매자의 입점을 잠시 중단하였습니다.



# POD 사업을 시작하는 방법은?

## 장점

- 1) 유입 트래픽을 늘리려고 따로 노력할 필요가 없습니다.  
이미 많은 고객이 내부에 존재합니다.
- 2) 계정만 만들면 바로 상품을 판매할 수 있습니다.  
(쇼핑몰 구축 단계가 필요하지 않습니다)
- 3) 여러 POD 공급업체의 제품을 동시에 팔 수 있습니다.

## 단점

- 1) 상품 개당 판매 수수료가 높습니다.
- 2) 마켓플레이스 자체 가이드라인을 준수해야만 합니다.  
(배송 기간, 고객 응대 방식 등)
- 3) 브랜드 스토어 구축이 어렵습니다.
- 4) POD 제품을 잘 모르는 고객층과의 소통이 문제가 될 수 있습니다.



# POD 사업을 시작하는 방법은?

## 3. Shopify, Wix 등을 통해 직접 쇼핑몰 개설하여 판매하기

쇼핑몰을 직접 개설해야 한다니, 어렵게 느껴지시는 분이 많으실 겁니다. 하지만 너무 걱정하지 마세요. 쇼핑몰 개설을 쉽게 할 수 있는 대표적인 사이트 2곳을 소개해 드리겠습니다. 이 업체를 통해 쇼핑몰을 만든다면 누구나 쉽고 빠르게 쇼핑몰을 개설할 수 있습니다. 해당 유튜브 링크를 통해 더 많은 정보를 얻으시길 바랍니다.

### Shopify

CLICK HERE

- 1) 쇼피파이 공식 소개 - <https://youtu.be/GtDPjIUToKU>
- 2) 쇼피파이 쇼핑몰 만들기 추천 가이드  
- <https://youtu.be/u-Qfdn44rB4>

### Wix

CLICK HERE

- 1) Wix 소개 - <https://youtu.be/rxN8Iuo28oQ>
- 2) Wix 쇼핑몰 만들기 추천 가이드  
- <https://youtu.be/y-wEiWAecFc>



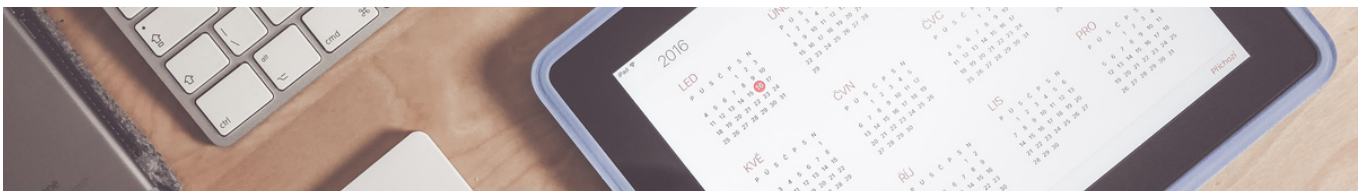
# POD 사업을 시작하는 방법은?

## 장점

- 1) 개별 상품 판매 수수료가 낮습니다.
- 2) 필요에 따라 여러 개의 쇼핑몰을 개설하여 운영할 수 있습니다.
- 3) 브랜드 스토어 구축에 유리합니다.
- 4) 여러 POD 공급업체의 제품을 동시에 팔 수 있음.

## 단점

- 1) 서비스 이용료가 있습니다.
- 2) 쇼핑몰 제작을 위한 노력과 시간이 들어갑니다.
- 3) 결제 게이트웨이 (ex. Paypal)의 수수료가 있습니다.
- 4) 쇼핑몰의 트래픽을 늘리기 위해서 본인이 직접 마케팅을 해야 합니다.





# 대표적인 POD 공급업체 소개

대표적으로 많은 사업자가 이용하고 있는 대표적인 POD 공급업체 2곳을 소개해 드립니다. 해당 업체를 통하면, 누구나 쉽게 제품을 디자인하고 판매할 수 있습니다. 또한, 두 업체 모두 eBay, Etsy, Shopify 등 다양한 외부 사이트와 자동으로 상품 연동이 가능합니다. 당연히 상품 배송도 두 업체가 알아서 진행합니다

아래 유튜브를 통해 정보를 더 얻어보시기 바랍니다.

## 1) Printful [CLICK HERE](#)

- 소개영상 : <https://www.youtube.com/watch?v=-8KeejIWF1g>

## 2) Printify [CLICK HERE](#)

- 소개영상 : <https://www.youtube.com/watch?v=n9HXLnVjaQU>

\*구글에서 직접 'Print On Demand'을 검색해서 업체를 찾는 방법도 있습니다.

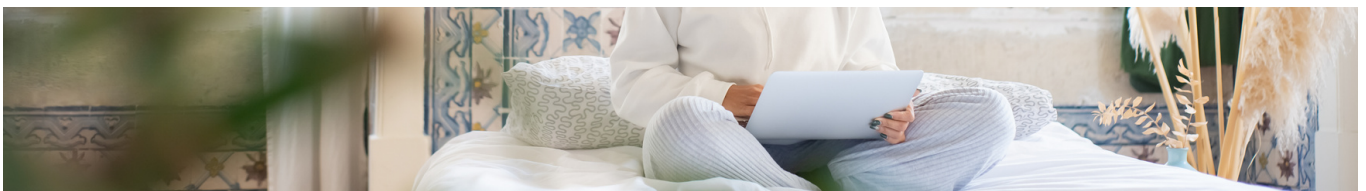
# BEST POD Youtube

제 스스로 POD 사업을 공부하면서 봤던 유튜브 채널 중에 몇 개를 추천합니다.

선정 기준은 유튜버가 자신의 사업 관련해서 매출 자료와 같은 객관적인 자료를 공개한 적이 있는지, POD 사업에 대해서 꾸준히 정보를 올려 왔는지, 남들과 차별화된 정보를 제공하는지 등입니다. 각각의 유튜브 채널마다 많은 양의 노하우가 있으니 꼼꼼히 살펴보시길 바랍니다.

다만, 아쉽게도 모두 영문 채널입니다. 하지만 언어 문제는 사업에서 겪게 될 문제의 극히 작은 부분입니다. 자막을 켜고 보시거나, 반복해서 다시 보시길 추천해 드립니다. 유튜버의 화면을 보고 따라 하는 것만으로도 많은 것을 배울 수 있습니다.

보다 적극적으로 유튜버에게 질문을 남길 수도 있습니다.  
(클릭시 자동으로 유튜브 채널로 연결됩니다.)



# 1.

## Wholesale Ted

[CLICK HERE](#)

### 추천 영상

1) Start A T-Shirt Business For FREE At Home Online (Tutorial Step-By-Step) with Print On Demand

: <https://www.youtube.com/watch?v=72I2FPBWC74>

2) These 5 Products Earn The MOST MONEY With Print On Demand

: <https://www.youtube.com/watch?v=hTjDE1EDOtU>

3) TUTORIAL: How to Create a Wix Store Step-By-Step (How to Sell on Wix)

: <https://www.youtube.com/watch?v=YKw9iMkUXDI>

# 2.

## Ryan Hogue Passive Income

[CLICK HERE](#)

### 추천 영상

1) TUTORIAL: How to Open an Etsy Shop in 2021

: [https://www.youtube.com/watch?](https://www.youtube.com/watch?v=8wA6ataCxBE&list=PL322JnJVicit-NnbE-Q2jVON79HS8dAjb&index=1)

[v=8wA6ataCxBE&list=PL322JnJVicit-NnbE-Q2jVON79HS8dAjb&index=1](https://www.youtube.com/watch?v=8wA6ataCxBE&list=PL322JnJVicit-NnbE-Q2jVON79HS8dAjb&index=1)

2) TOP 5 NICHES Print on Demand Niche Research

: [https://www.youtube.com/watch?v=ENi\\_QMbizGY](https://www.youtube.com/watch?v=ENi_QMbizGY)

# 3.

Shimmy Morris

[CLICK HERE](#)

추천 영상

1) Full Print On Demand Tutorial! - Full Course for Free is LIVE!

: <https://www.youtube.com/watch?v=SvDd8nJLsbg>

2) Print On Demand Design Tutorial using Canva | Full Step by Step Tutorial

: <https://www.youtube.com/watch?v=DtpOVx416w0>

# 4.

Tia TX

[CLICK HERE](#)

추천 영상

1) Redbubble Niches That ACTUALLY Sell (With EXAMPLES)

: <https://www.youtube.com/watch?v=Xu-atBX9tRc>

2) Redbubble | How to Increase TRAFFIC & VISITORS (Make More Sales!)

: <https://www.youtube.com/watch?v=EuWwVMkox6s>

# POD 관련 전문 강의 추천

POD 사업을 보다 전문적으로 배우고 싶다면 아래 강의를 추천합니다. 선정 기준은 초보자에게 합리적인 가격인지와 믿을 수 있는 강사인지 여부입니다. 제가 추천하는 강의의 강사는 대부분 자신의 유튜브를 운영하고 있습니다. 유튜브를 미리 검색해보시고 강의 스타일과 어떤 정보를 나눠주는지 파악하신 후에 강의 수강 여부를 결정하시길 바랍니다. (강의 이름 클릭시 자동으로 연결됩니다.)

1.

## UDEMY

초보자에게 가장 적합한 강의 사이트입니다. 온라인 비즈니스에 대한 거의 모든 강의를 모여있습니다. 강의를 결제하시기 전에, 미리보기 영상과 리뷰를 꼭 확인하시기 바랍니다. 강의료는 각 강의마다 다릅니다.

### <추천강의>

1) [Print on Demand with Etsy for Passive Income 2022 Guide](#)

2) [Start A T-Shirt Business | Redbubble, Merch by Amazon &](#)

[More](#)

# POD 관련 전문 강의 추천

## 2. THE ECOMM CLUBHOUSE

제가 추천해 드린 유튜버 Wholesale Ted가 진행하는 강의입니다. 특이한 점은 강의 수강료를 월간 구독으로 받고 있습니다. 강의를 첫 결제 1달 안에 열심히 들으시고, 구독 해지하는 것을 추천해 드립니다. 그러면 저렴하게 수강할 수 있습니다.

월간 수강료: \$67

## 3. Shimmy Morris

제가 추천해 드린 유튜버 Shimmy Morris가 진행하는 강의입니다. 특이한 점은 같은 강의의 수강료를 수강생이 정할 수 있습니다. 수강료보다는 후원 개념으로 이해하시면 될 것 같습니다. 상당히 저렴한 강의이며, Shimmy Morris는 이 분야 전문가 중에 한 명이므로 추천 드립니다.

수강료: \$10 / \$25 / \$49 -> 수강생 선택

# Thank you!

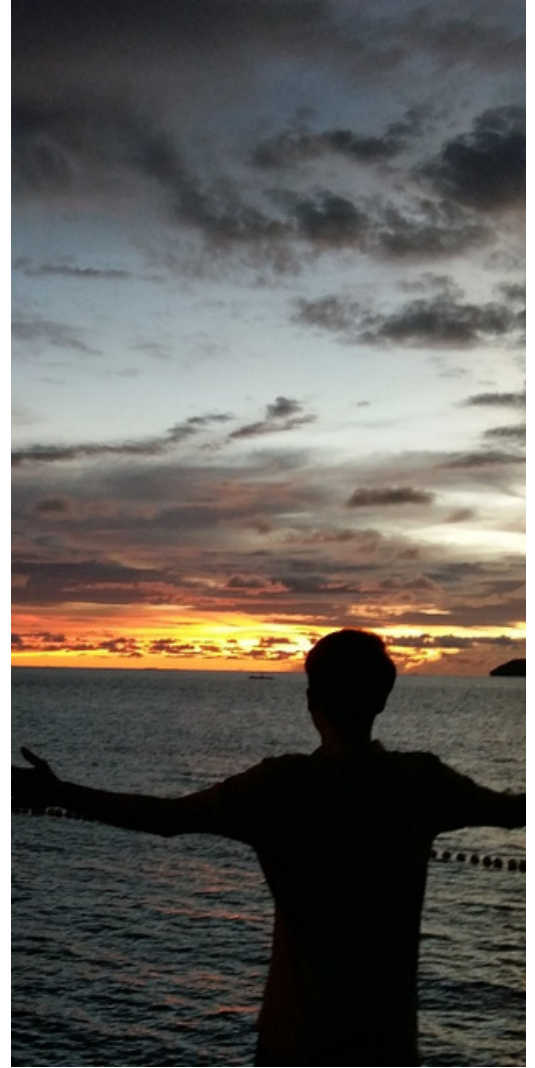
제 전자책을 끝까지 읽어주셔서 감사합니다. 제 전자책의 내용이 조금이나마 여러분이 사업을 시작하는데 도움이 되었으면 합니다.

혹시 질문이 있으시다면, 브런치에 댓글을 남겨주세요. 제가 알고 있는 내용이라면 답변을 드리도록 하겠습니다.

(<https://brunch.co.kr/@thomas2015>)

그리고 여러분이 저에게 도움을 주고 싶으시다면, 이 전자책의 링크들을 통해서 각 사이트를 가입하시거나 강의를 수강해주시길 바랍니다.

그것만으로도 제가 이 전자책 시리즈를 만들고, 무료로 나눠드리는데 큰 원동력이 됩니다.



저의 다른 시리즈도 읽고 싶으시다면, 브런치를 방문해주세요 :) )

〈SNS 계정〉

Pinterest

Tiktok

Brunch