우수시장 디지털 전환을 위한 카카오톡 활용서



목 차

1. 카카오톡 채널 활용 전략			3
1-1.	'메시지 활용예시' 사용	하기	
1-2.	활용 예시 발송 방법		
1-3.	소식 활용 방법		
1-4.	커스텀 메뉴 활용		
1-5.	채널 추가 팝업 쿠폰		
2. 카카.	오 모먼트 알아보기		22
2-1.	모먼트 소개		
2-2.	주요 메뉴 확인 및 세팅	방법 알아보기	
2-3.	비즈보드 사례 알아보기	' I	
3. 카카	오맵 매장관리 알아보기	1	36
3-1.	매장관리 소개		
3-2.	장소 생성 방법		
3-3.	등록 조회하기		
3-4.	매장정보 등록		
3-5.	관리자 교체		
3-6.	FAQ		

카카오톡 채널 활용 전략

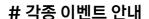
1

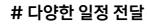
카카오톡 채널 이렇게 활용해 보세요

1

'메시지 활용예시'를 사용하면 메시지를 더욱 쉽고 빠르게 발송할 수 있어요

채널관리자센터에서 무료로 제공하는 이미지와 예시 문구입니다. 메시지에 자주 쓰이는 활용 예시가 준비되어 있으니, 내 단골 고객들에게 더욱 쉽고 빠르게 메시지를 발송해 보세요.

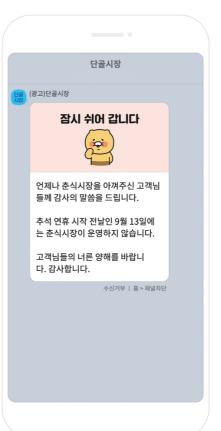




다양한 정보 전달







채널관리자센터 > 메시지 > 메시지 활용예시

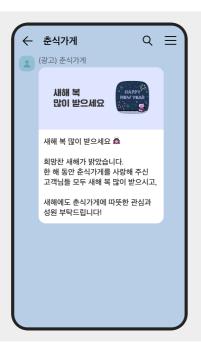
잠깐!

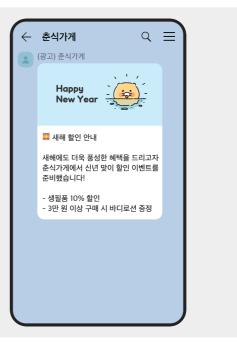
메시지 활용 예시는 수정해서 사용할 수 있어요. 변경하고 싶은 부분이 있다면, 예시 문구를 직접 수정해서 내 단골 고객만을 위한 맞춤 메시지를 작성해 보세요.

■ 월별로 활용하면 좋을만한 활용 예시를 추천해 드려요.

1월 #새해

새해를 맞이하여 지난해 동안 우리 시장을 이용해 주신 고객들께 **새해 인사와 이벤트 소식**을 전해보세요.



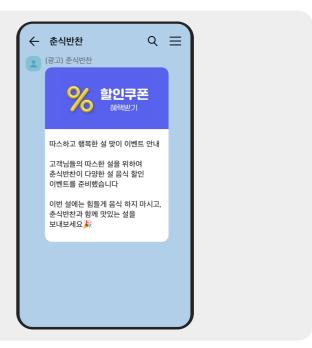


2월 #설날

구정과 정월대보름 일정에 맞추어

설 연휴 휴무 안내 및 설 음식 판매 및 할인 이벤트를 알려보세요.

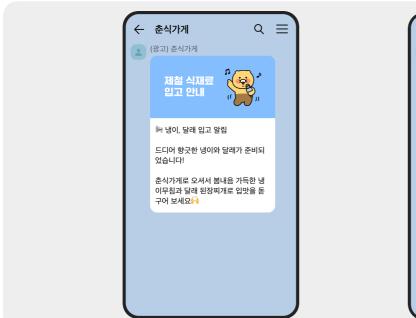


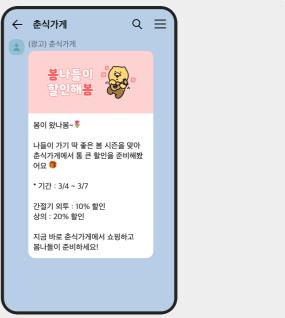


잠깐!

3월 #봄

다양한 봄 제철 식재료 입고 소식과 다양한 봄 제품 판매 소식을 소개해 보세요!

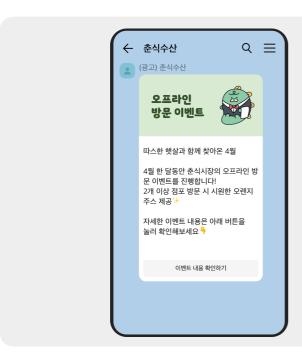


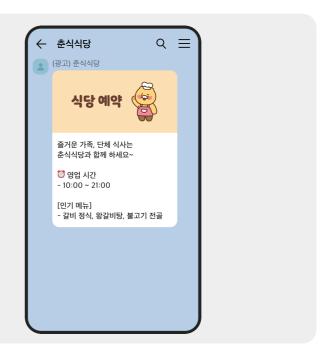


4월 #나들이

본격적으로 봄과 함께 날씨가 따뜻해지는 시기에요.

바깥 활동이 많아지는 시기인 만큼 다양한 오프라인 이벤트 및 식당 예약을 안내해보세요!



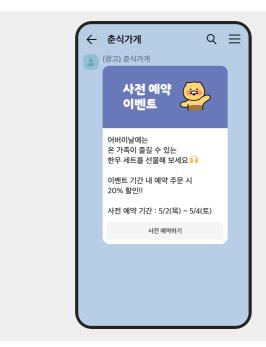


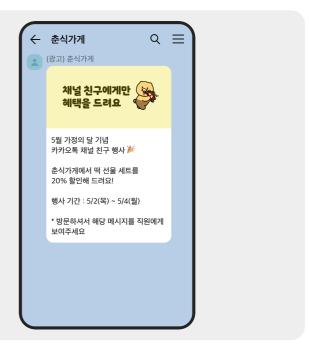
잠깐!

5월 #가정의 날

어린이날/어버이날/스승의날 등 선물로 감사와 사랑을 전하는 날이 많아요.

선물세트를 준비 하셨다면, 사전 예약 이벤트 및 톡채널 친구 전용 혜택 소식을 전해보세요.

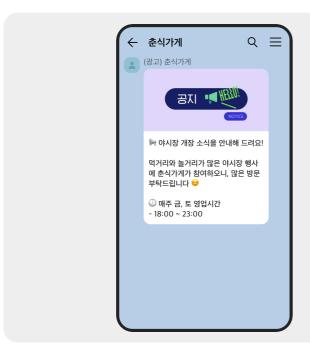


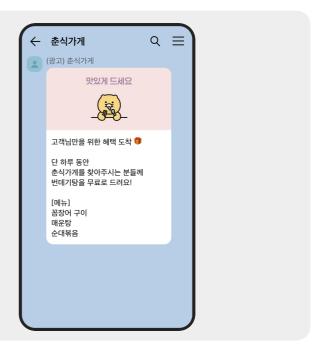


6월 #하지

하지가 있는 달로, 여름이 시작되는 시기에요.

더워지는 여름에 맞추어 야시장 행사 참여 소식과 준비한 이벤트를 안내하여 고객을 모아보세요.





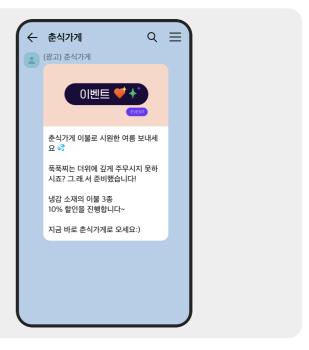
잠깐!

7월 #삼복

초복, 중복 등 복날을 맞아 더위에 지친 몸보신을 위해 삼계탕 구매율이 높아요.

여름철 인기 메뉴 및 여름을 대비할 수 있는 여름용 이불 판매 소식을 안내해 보세요.

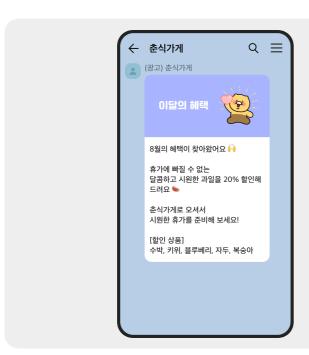


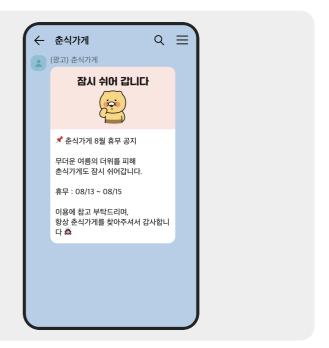


8월 #여름휴가/방학

본격적인 여름 휴가철로, 많은 분들이 휴가 계획을 준비 중인 시기에요.

휴가철 우리 가게 할인 소식 및 가게 휴무 예정인 분들은 미리 휴무를 공지해 보세요.

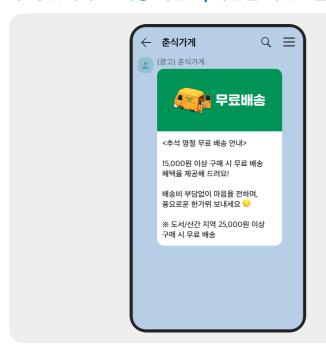


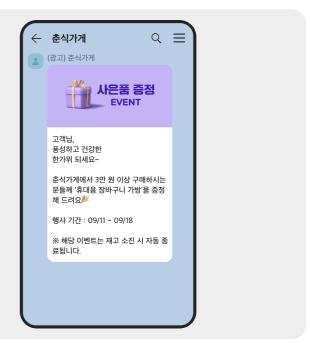


잠깐!

9월 #추석

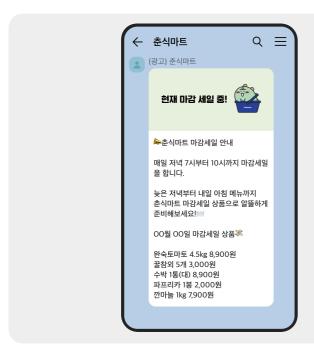
추석을 지내기 위해 명절 및 제사 음식을 구매하시는 고객님들께 메시지를 발송해 보세요. 추석 맞이 무료 배송 이벤트, 사은품 이벤트를 통해 신규 및 단골 고객을 모을 수 있어요.

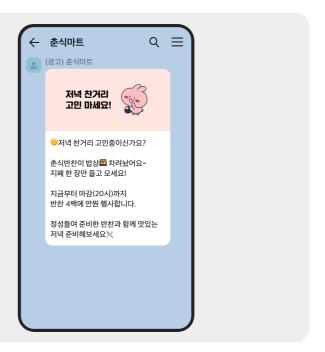




10월 #가을

밤이 길어지는 시기에요. 마감 행사 이벤트 메시지로 퇴근 시간 고객님들을 이끌어 보는 것은 어떨까요? 신선함이 중요한 사업장에서는 합리적인 가격에 판매하여 재고 부담을 낮출 수 있어요.





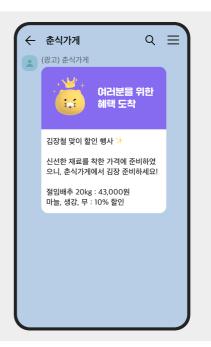
잠깐!

11월 #수능 #김장

긴 시간 동안 달려온 노력의 결실을 맺는 수능 일정과 김장을 준비하는 시기에요.

수험생에게 마음을 전할 수 있는 세트 상품 안내와 김장 관련 식재료 소식을 알려보세요.



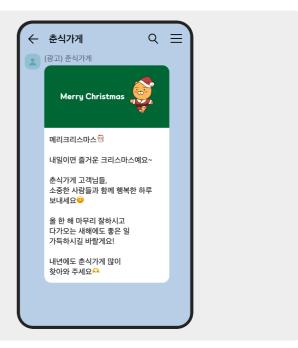


12월 #크리스마스 #연말

한 해를 마무리하는 달이면서, 설레이는 크리스마스 일정이 있는 달이에요.

올해 우리 매장을 이용해 주신 고객님들께 <mark>인사, 크리스마스 케이크 이벤트</mark> 소식을 전해보세요.





잠깐!

■ 단골시장에서 활용하면 좋을만한 활용 예시 추천해 드려요

우리 시장에서 제공하는 서비스 안내

우리 시장에서 새롭게 제공하거나 이미 제공하고 있는 다양한 서비스들을 고객들에게 알릴 수 있어요.

특히 카트 대여 서비스와 같이 우리 시장만의 특색 있는 서비스가 있다면 그 효과가 더 좋답니다!





우리 시장에서 판매하는 제품 원산지 안내

우리 시장에서 판매하고 있는 다양한 제품들의 원산지를 공개할 수 있어요!

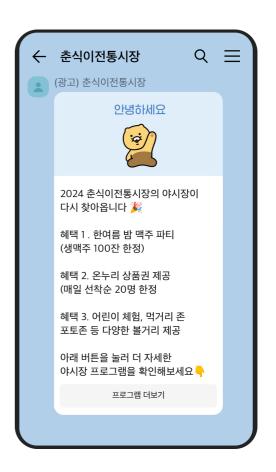
고객들의 신뢰도를 높여줄 수 있답니다

잠깐!

■ 단골시장에서 활용하면 좋을만한 활용 예시 추천해 드려요

야시장, 시장축제 안내

야시장 또는 시장 축제가 있다면 이렇게 메시지를 발송 해 보세요. 메시지를 보고 우리 시장 방문객이 증가할 거예요.





톡채널 친구 할인 쿠폰

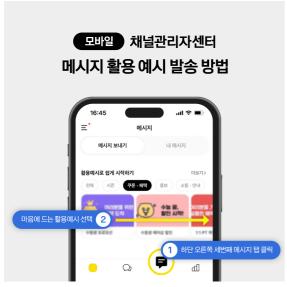
독채널 친구만 사용할 수 있는 다양한 할인 쿠폰을 메시지로 발송하고 있어요! 오프라인에서도 해당 부분을 홍보하면 채널 홍보 효과도 더 높일 수 있습니다.

잠깐!

1

'메시지 활용 예시' 를 사용하여 발송하는 방법을 알아보아요

메시지 활용 예시는 PC와 모바일 환경에서 모두 작성할 수 있습니다. 아래 2가지 방법을 확인한 후, 더욱 편한 방법으로 메시지를 발송해 보세요.





1 <mark>모바일 APP</mark>

바쁜 영업시간이라면 카카오톡 채널 관리자 센터 앱으로 쉽고 편하게 발송할 수 있어요.

- ① 하단 우측 3번째 [메시지] 탭 진입
- ② 마음에 드는 활용 예시 선택



▶ 카카오톡 채널 관리자센터 앱 접속

2 PC

PC에서 카카오톡 채널을 관리하시는 분들은 아래 순서에 따라 발송할 수 있어요.

- ① [내 채널] 클릭
- ② 좌측 [메시지] 메뉴 클릭
- ③ 마음에 드는 활용 예시 선택



▶ 카카오톡 채널 관리자센터 접속

소식을 효과적으로 활용할 수 있는 방법을 알아보아요

소식을 작성 후, 메시지와 커스텀 메뉴를 활용하면 더 효과적으로 고객들의 반응을 이끌어낼 수 있어요!



1 메시지에 소식 연결하기

메시지에 담을 내용이 많으신가요? 메시지는 간결하게, 자세한 내용은 소식에 작성 후 메시지 버튼으로 소식을 연결해 보세요! 고객들이 자세한 소식 내용을 확인하기 위해 자연스럽게 유입될 거예요!



2 커스텀 메뉴에 소식 연결하기

새로 친구가 된 고객들에게 내가 올렸던 소식들을 소개하고 싶으신가요? 커스텀메뉴에 소식을 연결하여 나와 톡채널 친구인 사람들이 언제나 편리하게 내가 올린 소식을 확인할 수 있도록 해보세요! 소식에 대한 반응률이 증가할거예요!

잠깐!

p.18 에서 소식 연동방법에 대해 더 자세히 확인할 수 있어요

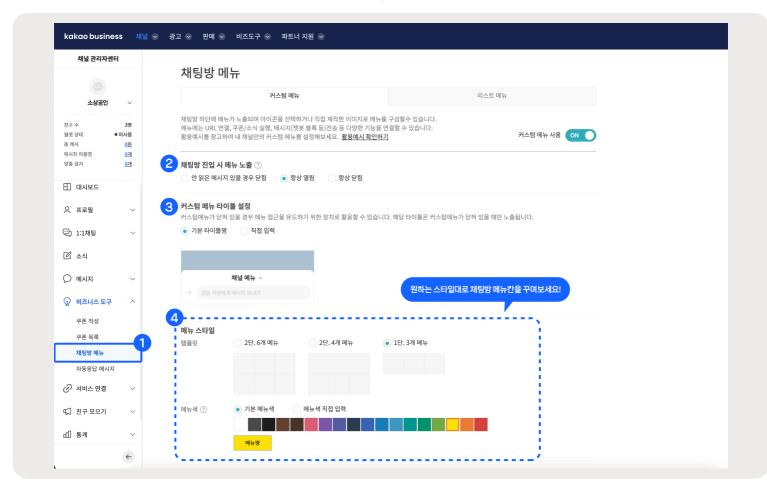
(1)

커스텀 메뉴를 활용하면 쉽게 정보를 확인할 수 있어요

채팅방 커스텀 메뉴에는 공지사항, 쿠폰, 소식 등 다양한 기능을 추가할 수 있어요! 이러한 기능을 통하여 내 채널을 방문한 단골 고객은 다양한 정보를 클릭 한번으로 쉽게 확인할 수 있답니다.

커스텀 메뉴 세팅 방법

① 채널 관리자센터 접속 →② 채팅방 메뉴 > [커스텀 메뉴 설정] 클릭
 →③ [메뉴 노출] 선택 →④ [메뉴 타이틀 설정] 선택

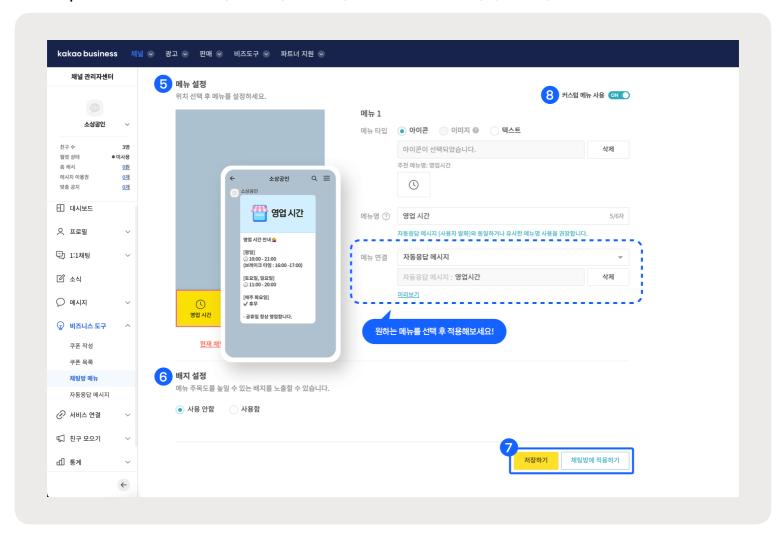


1

커스텀 메뉴를 활용하면 쉽게 정보를 확인할 수 있어요

⑤ [메뉴 스타일] 선택 → ⑥ [메뉴 타입] 선택 및 [메뉴명] 입력 후, 작성해 둔 자동응답 메시지로 메뉴 연결 → ⑦ [배지 설정] 선택 → ⑧ [저장하기] 클릭 → ⑨ [커스텀 메뉴 사용 ON] 클릭

* 단, 커스텀 메뉴 최초 설정 후 수정 시 [저장하기] 클릭 → [채팅방에 적용하기] 클릭





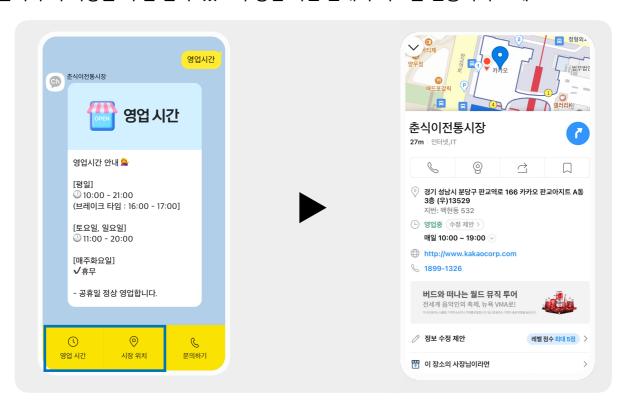
▶ 카카오톡 채널 관리자센터 접속

■ 단골시장에서 활용하면 좋을만한 커스텀 메뉴 추천해 드려요

TIP 아래 활용 예시 사례를 참고하여, 내 채널에 맞게 커스텀 메뉴를 활용해 보세요!

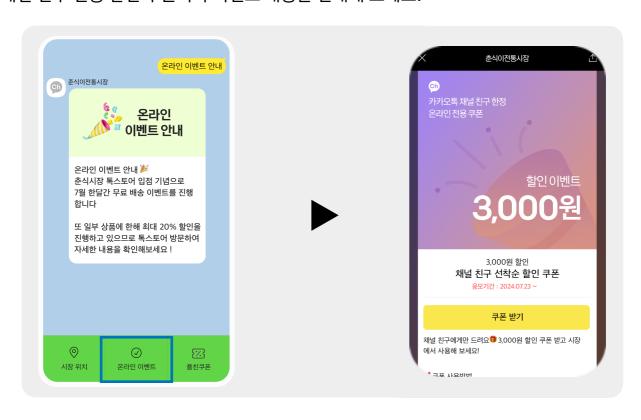
영업 시간 / 실내 지도

고객들이 우리 시장을 더 잘 알 수 있도록 영업 시간 안내와 지도를 연동시켜 보세요!



온라인 이벤트 안내

톡채널 친구 전용 할인 쿠폰이나 이벤트 내용을 안내해 보세요!

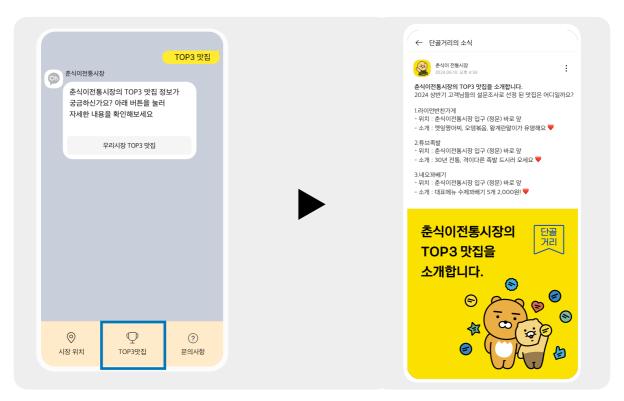


■ 단골시장에서 활용하면 좋을만한 커스텀 메뉴 추천해 드려요

TIP 아래 활용 예시 사례를 참고하여, 내 채널에 맞게 커스텀 메뉴를 활용해 보세요!

소식

고객들이 다양한 소식을 편리하게 볼 수 있도록 소식메뉴를 연동시켜 보세요!



홈페이지

우리 시장 홈페이지 또는 블로그를 연결하면, 고객들이 쉽게 시장 정보를 확인할 수 있어요.



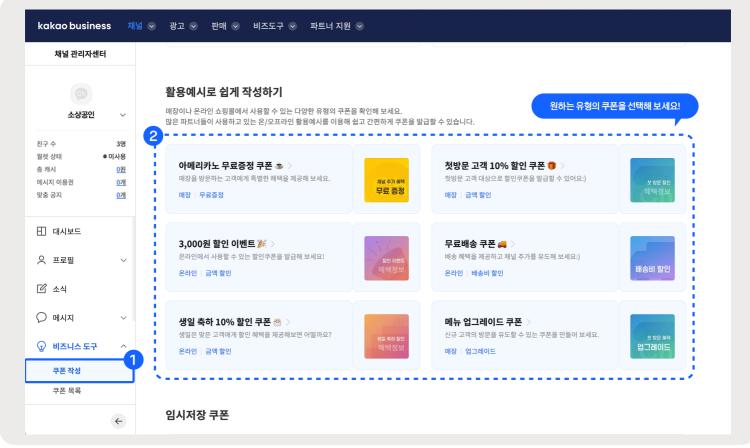
(1)

채널 추가 팝업창에 '쿠폰'을 설정하여 단골 고객 수를 높여 보세요!

카카오에서 제공하는 쿠폰 활용예시를 사용하면, 쿠폰을 직접 제작하고 발급할 수 있어요!

쿠폰 활용예시 사용 방법

- ① 채널 관리자센터의 비스니스 도구> [쿠폰작성] 클릭
 - → ② 다양한 활용 예시 중 원하는 쿠폰 예시 선택





▶ 카카오톡 채널 관리자센터 접속

■ 쿠폰 활용 예시 설정하는 방법을 알아보아요

1. 쿠폰 작성 방법

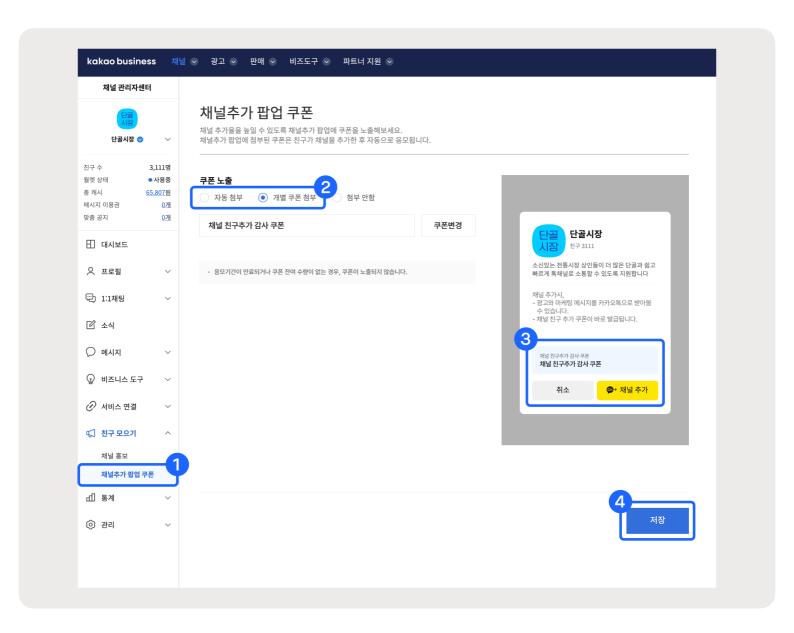
- ③ 매장 혹은 온라인 선택 → ④ 혜택 유형 및 상세 내용 입력
- → ⑤ 활용 예시 선택 혹은 제작한 이미지 업로드 → ⑥ 응모기간과 사용 만료일 설정
- → ⑦ 쿠폰 수량과 당첨 확률 설정 → ⑧ 노출 클릭 후 저장 버튼 클릭



2. 채널 추가 팝업 쿠폰 등록 방법

제작한 쿠폰을 바탕으로 채널을 추가한 친구가 즉시 혜택을 경험할 수 있도록 채널 추가 팝업에 '쿠폰'을 설정해 보세요.

노출 가능한 쿠폰을 '자동 첨부' 또는 '개별 쿠폰 첨부'로 선택하여 채널을 추가한 친구에게 자동으로 제공할 수 있어 친구 추가율을 높일 수 있어요!



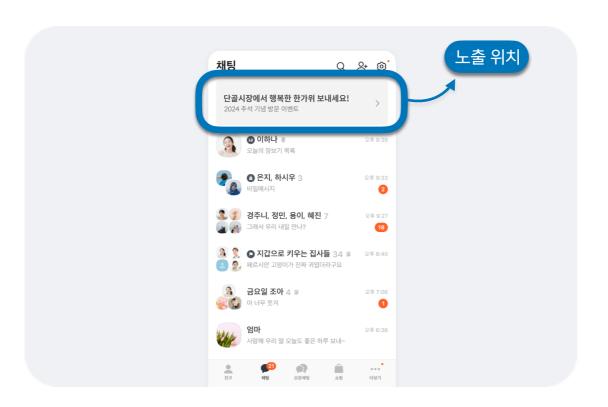
카카오의 광고 플랫폼 카카오 모먼트를 알아보아요.

카카오 모먼트는 무엇인가요?

광고 운영 및 분석이 가능한 카카오의 광고 플랫폼입니다. 카카오 모먼트가 보유한 다양한 광고 영역 중 단골시장 비즈니스에 도움이 되는 부분들만 콕! 찝어서 설명해 드려요!

■ 카카오 모먼트를 통해 우리 시장을 홍보를 할 수 있어요

일평균 4,300만 이용자 접속, 하루에도 수많은 사람들이 찾는 이 곳에 우리 시장 광고를 노출하여 단골 고객을 모을 수 있고, 시장 축제도 홍보할 수 있어요



2)

카카오 모먼트는 어떻게 운영하나요?

■ 카카오 <mark>모먼트 운영 과정은 크게 세가지 과정</mark>으로 살펴볼 수 있어요

광고 계정을 만들고 캐시 충전이 완료되면 이제 우리 시장 광고를 노출할 수 있어요. 광고가 시작되면 몇 명에게 우리 시장 광고가 노출되고, 몇 번 클릭을 했는지 리포트 를 확인할 수 있습니다.

0. 준비

광고 계정 만들기

캐시 충전하기

1. 집행

비즈보드 캠페인 만들기

타겟팅 설정하기

소재 만들고 세팅하기

2. 결과

리포트 확인하기

잠깐!

단골시장 사업에 참여하신 시장인가요? 사업 기간 내 무상캐시(광고 홍보 지원금)를 지원해 드립니다.

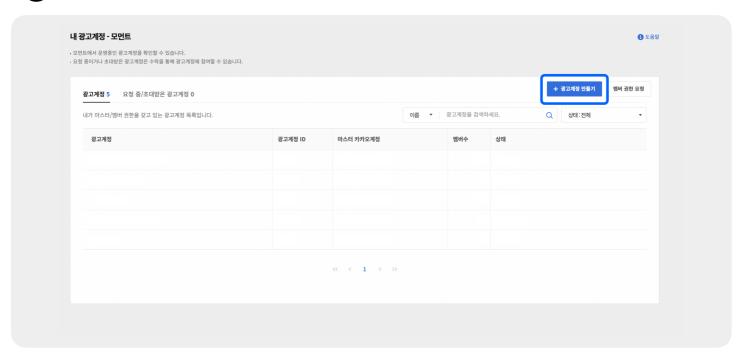
■ 1. 준비 단계

1-1. 광고 계정 만들기

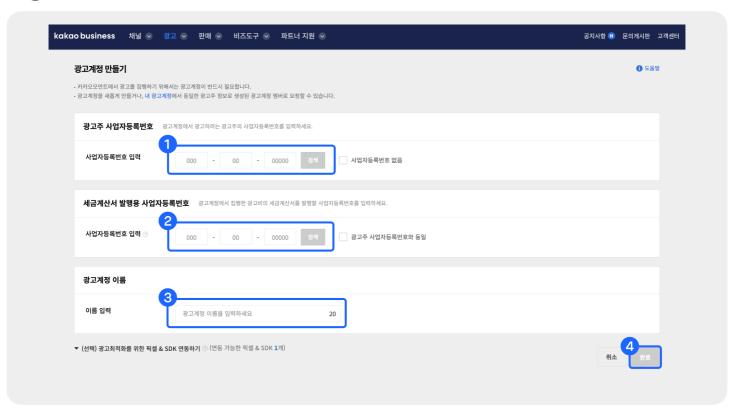
먼저 카카오 모먼트에 로그인 한 후, 광고 계정을 만들어주세요.

사업자등록번호, 세금계산서 발행 정보, 광고계정 이름 입력 후 완료 버튼을 클릭해 주세요. 카카오 모먼트 어드민: https://moment.kakao.com/

1 카카오 모먼트 어드민 → 광고계정 만들기



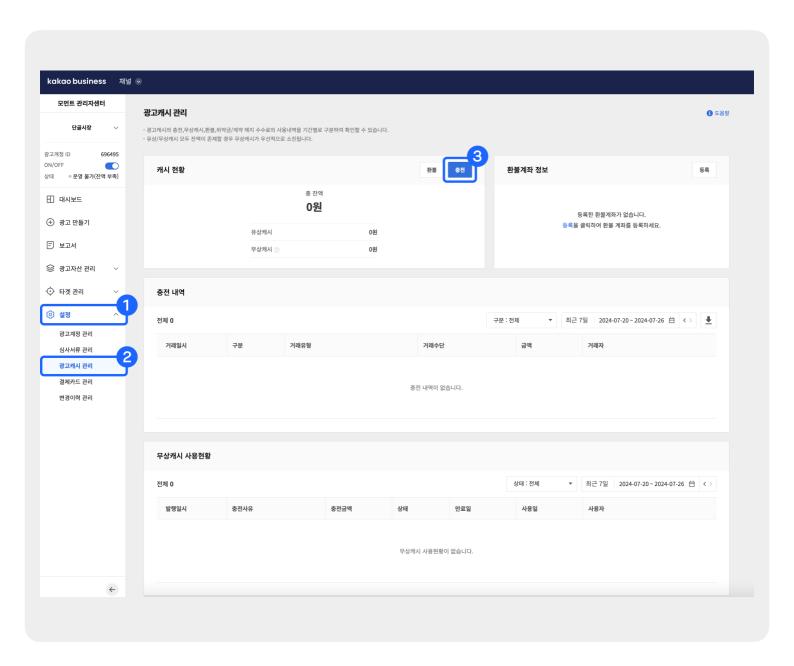
2 정보입력



■ 1. 준비 단계

1-2. 캐시 충전하기

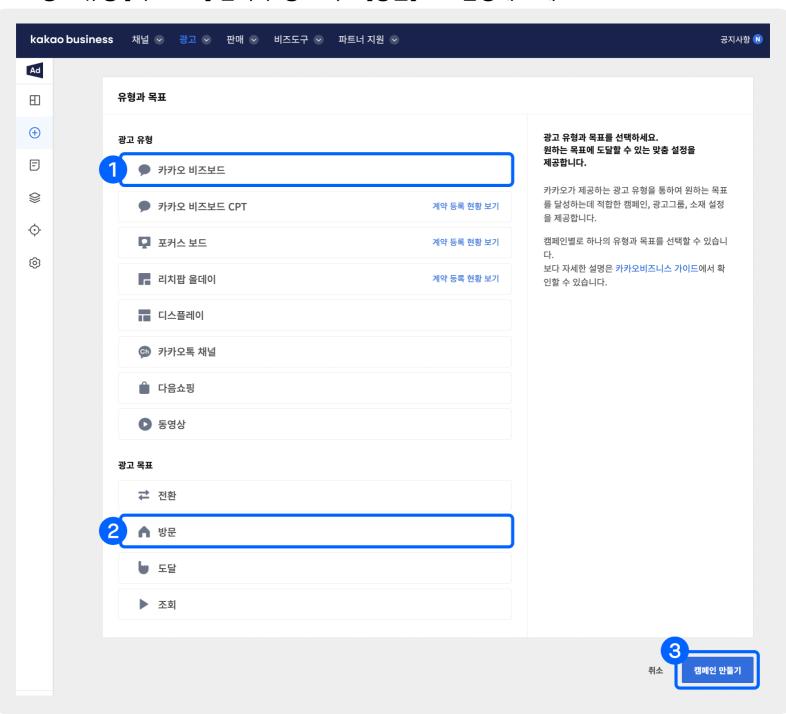
광고 집행을 위해서는 광고 캐시가 충전되어 있어야 합니다. 광고 계정 생성이 완료 되었다면 설정 > 광고캐시 관리에서 잔액을 확인해주세요. 잔액이 없는 경우 충전 후 사용하시면 됩니다. (1만원부터 충전 가능합니다)



■ 2. 집행 단계

2-1. 비즈보드 캠페인 만들기

캠페인 단계에서는 광고 유형과 광고 목표를 선택할 수 있어요. 광고 유형 [비즈보드] 선택 후 광고 목표 [방문]으로 설정해 보세요.



잠깐!

광고 목표는 목적에 따라 다르게 설정하여 운영이 가능합니다

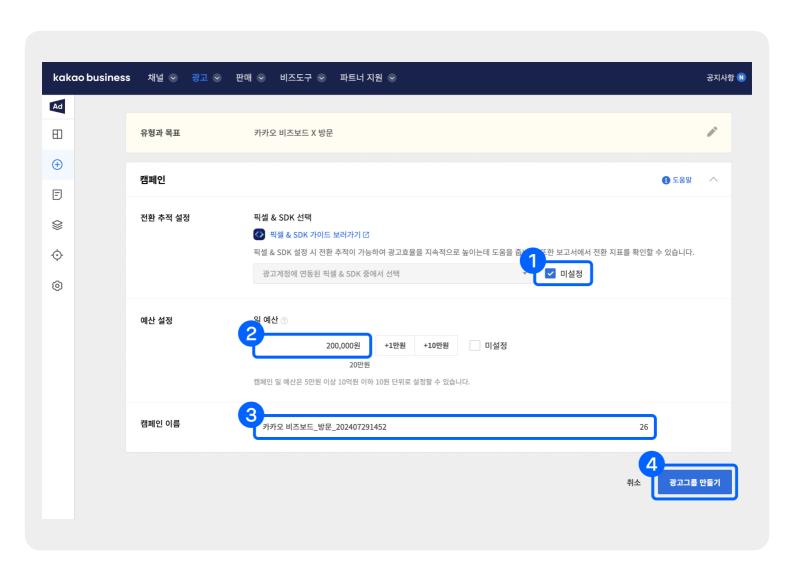
- 전환: 구매,참여,설치 등 액션을 전환으로 유도

- 방문: 사용자들의 방문을 극대화하여 원하는 마케팅 목표 달성

- 도달: 많은 사람들에게 광고 노출하여 인지도를 높임

- 조회: 동영상 광고 진행시 많은 사람이 조회하도록 유도

전환 추적 설정(미설정), 예산 설정(하루에 노출하고 싶은 금액), 캠페인 이름 입력후 [광고 그룹 만들기] 버튼을 클릭 하세요

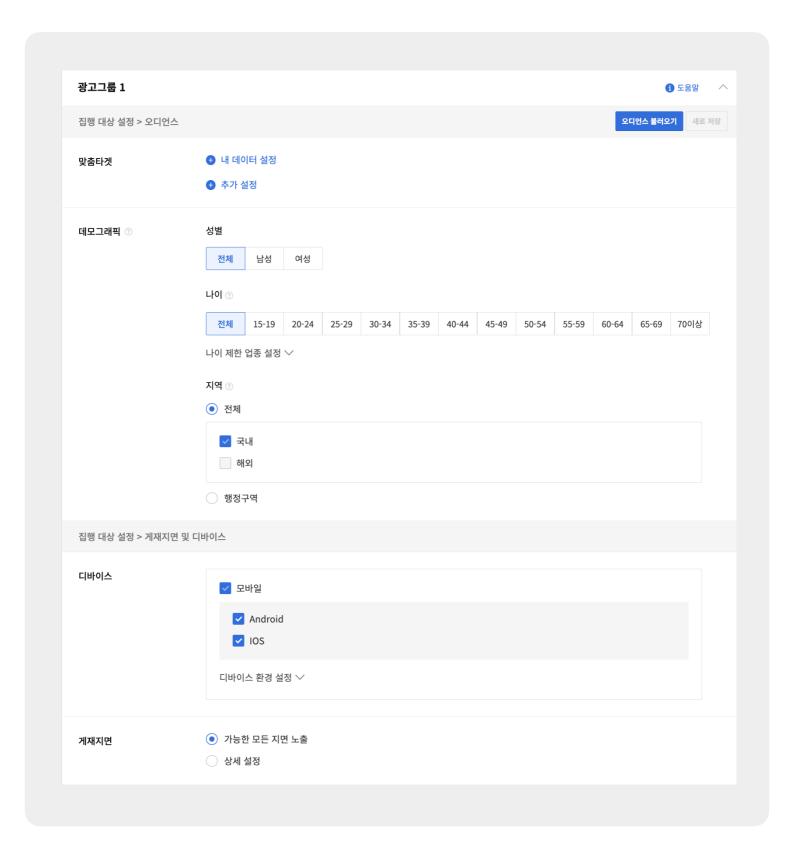




일 예산이란 하루 기준의 통합 지출 한도를 의미합니다. 설정한 일 예산을 초과할 경우 광고 집행이 중단됩니다.

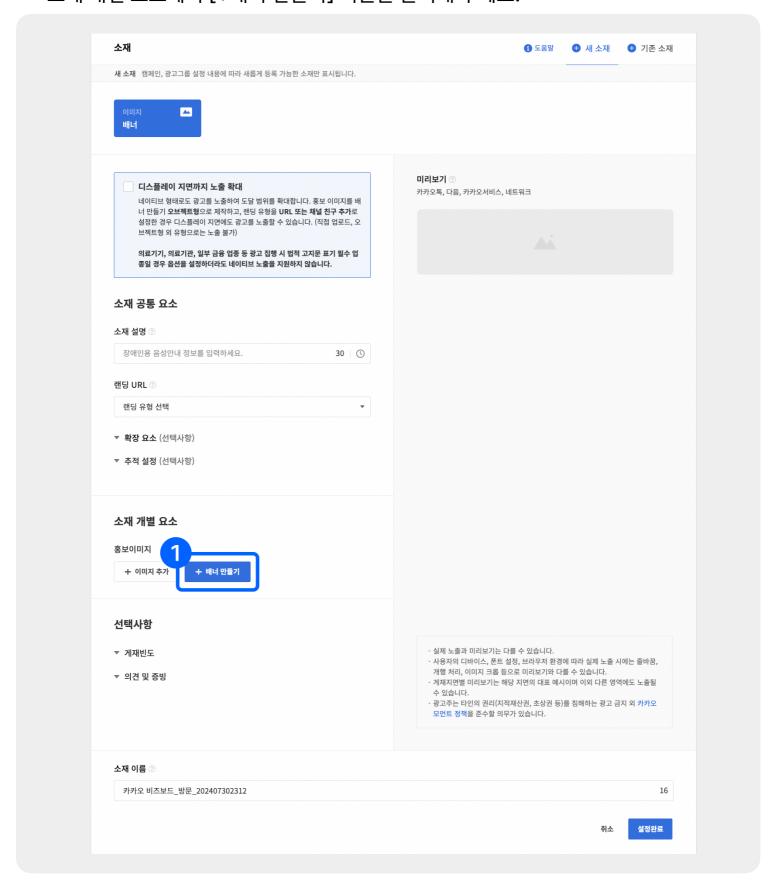
2-2. 타겟팅 설정하기

성별, 나이, 지역 등 다양하게 타겟팅을 활용하여 광고 노출이 가능합니다 우리 시장 광고를 노출하면 좋을만한 타겟팅을 설정하여 광고를 노출해 보세요. 만약 특정하지 않고 전체에게 노출하고 싶다면, 일 예산/ 집행기간만 설정하면 됩니다.

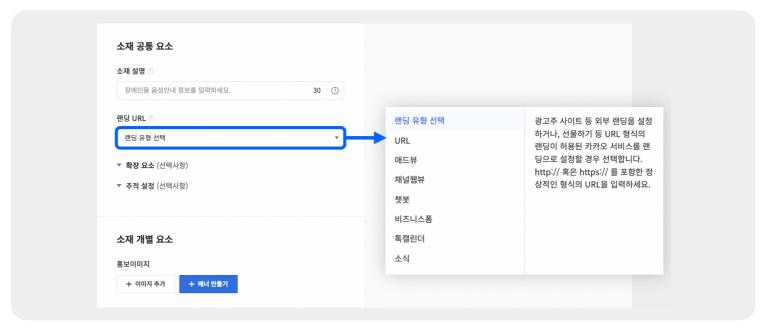




2-3. 소재 만들고 셋팅하기 마지막으로 비즈보드에 들어갈 화면을 셋팅하면 됩니다 소재 개별 요소에서 [+배너 만들기] 버튼을 클릭해 주세요.

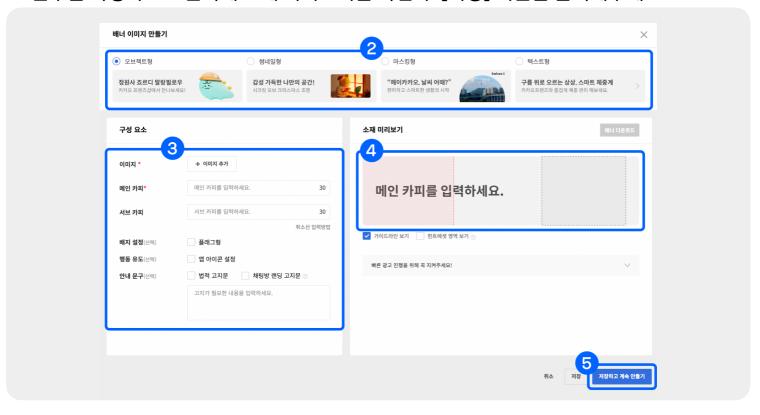


소재 설명 입력 후 랜딩 URL (랜딩 유형 설정)을 선택하세요.



다음으로 소재 개별 요소에 비즈보드 이미지를 등록해 보세요.

소재는 크게 4가지 유형이며, 이미지를 활용한 오브젝트형, 썸네일형, 마스킹형 및 이미지 없이 텍스트 문구 만으로 가능한 텍스트형이 있습니다. 필수 요건인 이미지 등록 및 메인 문구를 작성하고 오른쪽에 소재 미리보기를 확인 후 [저장] 버튼을 클릭해주세요.





▶ 모먼트 소재 만들기 자세히 알아보기

3. 결과

3-1. 대시보드에서 결과 확인하기

우리 시장 광고가 얼마나 노출되고, 몇 명이 클릭 하였는지, 이 만큼의 광고를 하기 위해 얼마의 예산이 소진 되었는지 확인 가능합니다.





▶ 모먼트 대시보드 자세히 알아보기

비즈보드 사례를 참고하여 이렇게 노출해 보세요

채널 추가 유도

텍스트형

춘식이 시장 카톡 채널 오픈!

채널 추가하고 소식과 혜택 받기

오직 춘식이 시장 채널 친구만!

첫 방문 시 5,000원 할인 쿠폰 드려요

오브젝트형

춘식이 시장과 친구가 되어주세요

우리 이제는 카카오톡에서 만나요!



오늘부터 친구할래?

춘식이 시장 소식을 더 빠르게 확인하세요!



춘식이 시장 친구에게는 무료 배달!

지금 채널 추가하세요!



톡 채널 추가 시 3,000원 할인 쿠폰! 춘식이 시장 카톡 채널에서 확인



썸네일형

춘식이 시장의 단골이 되어주세요

춘식이 시장 채널 추가하기



춘식이 시장의 단골이 되어주세요

춘식이 시장 채널 추가하기



시장 축제

텍스트형

별빛 아래 펼쳐지는 춘식 야시장 오픈!

다양한 먹거리와 독특한 상품으로 추억을 만드세요

설맞이 춘식이 시장 축제에 오세요!

풍성한 명절 먹거리로 즐거운 설날을 함께하세요!

가을 향기 가득한 춘식이 시장 가을 축제!

다채로운 먹거리와 공연, 추억 만들기!

당신만을 위해 특별히 구웠어요

숯불생선구이 사면 온누리상품권은 덤

/

이벤트 / 방문 유도

썸네일형

3월 3일은 춘식시장 삼겹살 데이

3시에 3,000원 선착순 할인 쿠폰!



춘식이 시장 50주년 행사

오늘은 시장 나들이 어때요?



오브젝트형

춘식이 시장 연말감사제

단골 여러분들을 위한 선물을 준비했어요!



춘식이 시장 리모델링 이벤트

새롭게 단장한 시장을 만나보세요!



໌ 3)

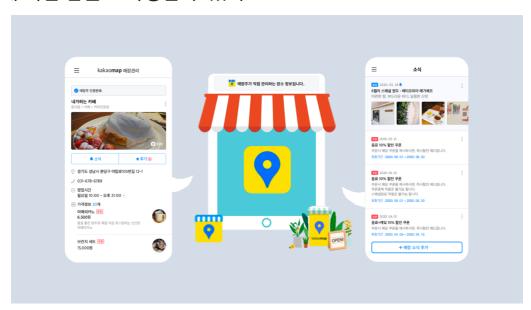
단골 손님에게 직접 알릴 수 있는 매장 정보 관리 방법을 알아보아요.

카카오맵 매장관리는 무엇인가요?

카카오맵 매장관리는 사장님이 직접 매장정보를 카카오맵 서비스에 등록, 관리할 수 있는 서비스 입니다. 기본적인 위치정보와 장소의 부가 정보를 실시간으로 관리할 수 있어요.

■ 매장관리에서 보여줄 수 있는 정보는 어떤 것이 있을까요?

매장의 주소 정보, 전화번호, 영업시간, 상품가격, 홈페이지 주소, 태그 등의 정보 등록이 가능하고 카카오맵 서비스에 노출되는 매장의 소식과 쿠폰 외에도 내 매장에 달린 사용 자의 후기에 직접 답글도 작성할 수 있어요.





▶ 매장 등록 기준 가이드

잠깐!

카카오맵 매장관리는 국내에 위치한 고정적인 주소를 점유한 매장만 등록 가능해요. 정보 등록 가능 장소 기준은 이용 가이드를 살펴봐주세요.

카카오맵 매장관리를 활용하면 무엇이 좋은가요?

매장관리 가입을 통해 내 매장을 직접 홍보하고, 단골 고객을 모을 수 있어요.

■ 매장주 인증 장소로 장소 정보의 신뢰도를 높일 수 있어요.

사장님이 직접 관리하는 장소는 방문객에게 더욱 신뢰가는 정보로 인식될 수 있습니다.



매장관리 가입 되지 않은 매장



매장주 인증 장소 정보



메뉴 사진 및 상세정보 안내



리뷰 관리로 단골 고객과 소통

카카오맵 매장관리에 등록하면

카카오맵, 카카오내비, Daum 등 카카오의 다양한 서비스에 내가 등록한 매장정보가 노출되고 길찾기도 안내 받을 수 있어요. 처음 방문하는 예비 단골 손님이나, 기존 단골 고객이 매장 정보를 손쉽게 확인할 수 있어요.

카카오맵 매장관리를 등록해볼까요?

카카오맵 매장관리는 PC 또는 모바일로 진입 가능합니다. 여기서는 모바일 버전으로 등록하는 방법을 알려드릴게요!



매장관리 접속하기

카카오맵 매장관리 모바일 버전 화면이에요. 아래 [내 매장 등록하기]를 클릭해주세요.



▶ 매장관리 모바일 버전

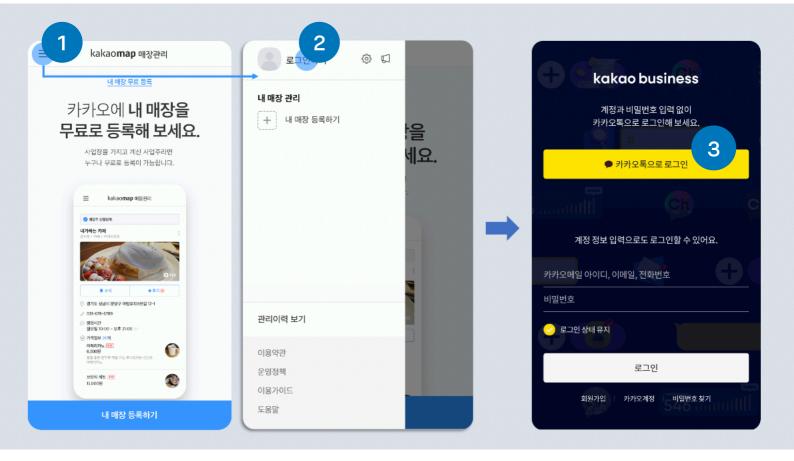


잠깐!

카카오맵 매장관리 서비스를 사용할 카카오계정에 카카오톡이 연결되어 있으면, 등록한 매장의 심사 결과 등 소식을 실시간 카카오톡 메시지로 받아볼 수 있어요.

매장등록 조회

- 1) 매장관리 왼쪽 상단의 = 버튼 클릭
- 2) [로그인하기] 클릭
- 3) [카카오톡으로 로그인] 클릭



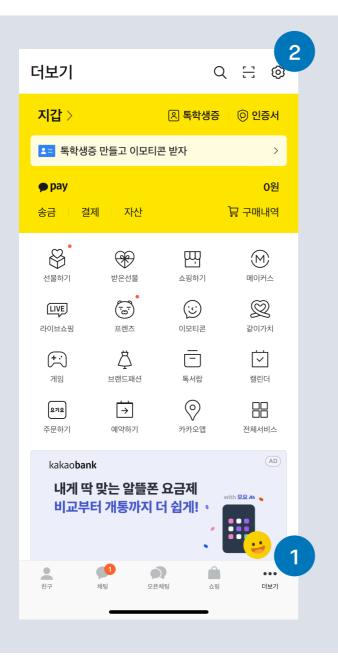
잠깐!

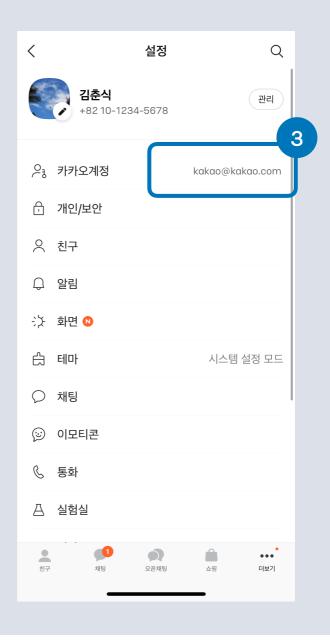
혹시 계정 찾기가 필요하신가요? p.42에서 '카카오 계정 찾기' 방법을 먼저 살펴보세요.

[참고] 내 카카오 계정 확인하기

매장관리 이용을 위해서는 카카오톡 계정 확인이 필요해요. 카카오톡 계정 정보 확인이 필요할 경우 아래 순서를 따라 해주세요.

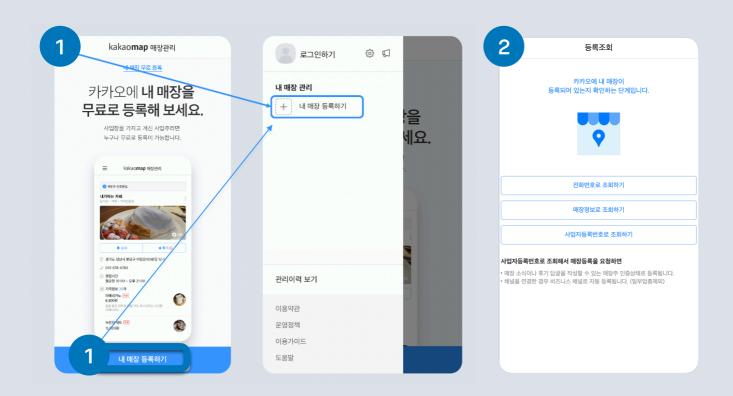
- 1) 카카오톡을 열고, 하단 오른쪽 ... 더보기 버튼을 눌러주세요.
- 2) 더보기 화면에서 상단 오른쪽 톱니바퀴 설정 버튼을 눌러주세요.
- 3) 카카오계정 정보를 확인할 수 있어요.





매장등록 조회하기

왼쪽 상단의 ≡ 버튼을 이용하거나, 아래쪽의 [내 매장 등록하기] 버튼을 통해 등록조회를 할 수 있어요.



잠깐!

정확한 정보조회를 위해 [사업자등록번호로 조회하기]를 추천합니다. 사업자등록증을 먼저 준비해주세요.

그 외, 업종에 따라 추가 서류 첨부가 필요한 업종이 있어요. 정확한 정보 확인은 등록 기준 가이드를 미리 확인해주세요.



▶ 매장 등록 기준 가이드

등록조회 결과

매장의 사업자등록번호를 조회하면, 카카오비즈니스에 사업자 정보가 이미 등록되어 있는지 확인할 수 있습니다. 매장등록 조회를 마친 후, 등록 조회 결과에 따라 3가지 중한가지를 선택하여 진행해주세요.







- 1. 카카오맵에 등록되지 않은 매장이라면, 자동으로 상세정보 입력화면으로 이동합니다.
- 2. 등록조회 결과 목록에 등록하고자 하는 매장이 이미 있는 경우, [관리자 권한 등록하기] 또는 [관리자 권한 교체 신청] 버튼을 눌러서 해당 매장의 관리권한을 요청합니다.
- 3. 등록조회 결과 목록 매장 중 등록하는 매장이 없다면, [신규등록하기] 버튼을 눌러서 새로운 매장으로 등록합니다.

잠깐!

중복된 매장이 있을 경우에는, 새로운 매장으로 등록하는 것을 추천합니다.

이제 카카오맵 매장관리를 등록해 볼까요?

카카오맵에 등록되지 않은 매장이라면, 자동으로 상세정보를 입력하는 화면으로 이동됩니다. 매장명 입력 가이드에 맞게 매장명을 생성해주세요.

1

매장명(업체명) 입력하기

- 사업자등록증 내 매장명과 일치해야해요.

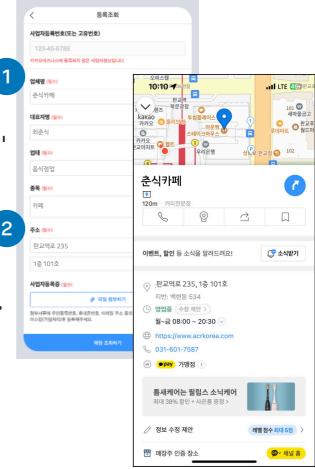
- 최대 30자까지 입력 가능하고, 이모지나 부가 설명, 홍보문구는 매장명 정보에 입력이 불가합니다.

지역명칭을 포함한 매장명은 등록할 수 없지만,사업자등록증 또는 홈페이지에서매장명으로 확인되는 경우에는 등록 가능해요.

- 프렌차이즈 업체는,

<프랜차이즈명 + 지점명> 또는 <회사명+지점명> 형태로만 입력 가능해요.

ex.춘식카페 판교점, 춘식편의점 판교점



잠깐!

사업자등록정보 또는 홈페이지와 일치하지 않는 정보로 입력할 경우에는 매장관리 심사에서 반려될 수 있으므로, 가이드에 맞게 정확히 입력해주세요.

주소 입력

- 주소 선택 후 노출되는 지도화면에서 매장의 정확한 위치에 좌표 핀이 오도록 설정해 주세요.
- 좌표 이동 시, 이동한 위치 기준의 주소가 지도 아래에 노출됩니다.
- 제출 서류의 입력한 매장의 주소가 다를 경우, 매장이 위치한 주소지를 본인이 소유/ 관리하고 있음을 증명할 수 있는 서류를 추가로 첨부해야 합니다.

3

전화번호 입력

- 전화번호는 대표번호를 포함하여 최대 5개까지 등록할 수 있어요.
- 숫자와 하이픈(-)만 입력 가능합니다.
- 유선 전화번호의 국번은 매장 위치의 지역번호와 동일해야 합니다.

4

업종 키워드 입력

- 사업자등록증 상의 업태/종목 키워드로 검색할 수 있으며, 1개의 업종만 등록이 가능해요.
- 프랜차이즈 매장의 경우, 프랜차이즈 브랜드명을 검색해주세요.

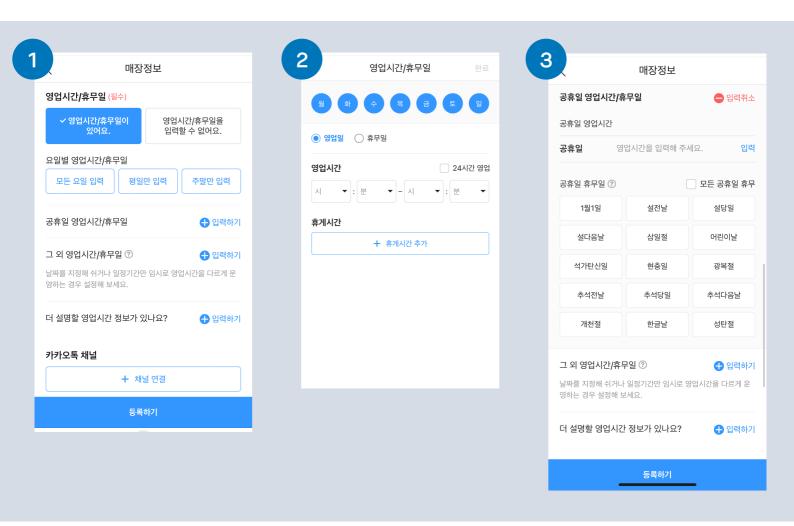
잠깐!

원활한 심사 진행을 위해 꼭! '사업자등록증' 기준으로 작성해주시고, 필수 입력칸을 모두 채워주세요.



영업시간 / 휴무일 정보

카카오맵에 노출되는 영업 시간 및 휴무 일정을 고객에게 안내할 수 있습니다. 매장 사정으로 휴무일 변경 또는 임시 영업일이 추가될 경우에도 매장관리로 안내해보세요.



- 1. 영업시간/휴무일 정보 입력 가능 여부를 확인합니다.
- 2. 영업일과 영업 휴무일, 그리고 자세한 영업시간과 휴게시간까지 모두 설정 가능하며, 언제 든지 매장 상황이 변경될 경우 수정할 수 있어요.
- 3. 공휴일의 영업 계획에 대해서도 미리 등록해 두시면 별도의 번거로움 없이, 휴무일 날짜에 맞추어 자동 반영됩니다.

채널 연결 및 가격 정보

매장에서 보유하고 있는 채널정보를 연결할 수 있어요. 그리고 가격정보와 증빙자료만 등록하면 이제 매장관리 등록은 완료입니다.





- 1. [채널 연결] 버튼을 클릭해서 채널을 확인합니다.
- 2. 채널 목록에서 연결할 채널을 선택합니다. 연결을 희망하는 채널이 보이지 않을 경우,
 - 연결하고자 하는 채널의 권한을 체크합니다.
 (채널은 '마스터' 권한을 가지고 있어야 연결이 가능합니다.)
 - 채널이 다른 매장에 연결되어 있는지 체크합니다.
 (다른 매장에 연결되지 않은 채널만 연결이 가능합니다.)
 - 3) 연결 가능한 채널이 없을 경우, 새로 생성해 주세요.

[참고] 증빙자료 입력

- 1. 매장의 '사업자등록증'은 필수로 등록이 필요합니다.
- 2. 그 외 업종별 추가적으로 제출이 필요한 서류가 상이할 수 있습니다. 업종별 제출 필요 서류 안내 (<u>https://mystore.kakao.com/m/</u>userguide)
- 3. 원활한 심사 진행을 위해 패스트트랙 이미지를 증빙서류에 추가해주세요.

잠깐!

원활한 심사 진행을 위해 '단골시장' 사업을 안내할 수 있는 아래 이미지를 추가 첨부합니다.

카카오맵 매장관리 입점 패스트트랙 이미지



카카오와 함께하는 단골시장 참여 매장 입니다.

매장관리 입점심사를 위한 이미지 입니다. 원활한 심사 진행 부탁드립니다.

매장 관리자 권한 변경이 필요한 경우를 알아볼까요?

등록 조회 결과에서 선택한 매장에 1) 이미 전화번호가 등록되어 있고 2) 해당 매장 업종이 심사대상 업종이 아닐 경우에는 '전화번호 인증'을 통해 관리자 권한을 변경할 수 있어요.

- 전화번호로 ARS 인증이 불가능 할 경우, [서류 심사로 대체] 버튼을 통해 권한 요청을 할 수 있어요.
- 심사가 완료되면, 가입한 카카오계정에 연결된 카카오톡 메시지로 결과를 안내드립니다.



- 1. 검색된 결과에 [관리 자 권한 등록하기]를 눌 러주세요.
- 2. [선택한 번호로 ARS 인증하기] 버튼을 눌러 주세요.
- 3. [전화 걸기] 버튼을 눌 러서 전화 인증을 진행해주 번호를 입력 후 전화가 세요.
- 4. 화면에 있는 파란색 끊어지면 [ARS 통화 완 료] 버튼을 눌러주세요.
- 5.인증 성공 화면이 보 인다면 [확인] 버튼을 눌러주 세요.

잠깐!

사업자등록정보 또는 홈페이지와 일치하지 않는 정보로 입력할 경우에는 매장관리 심사에서 반려될 수 있으므로, 가이드에 맞게 정확히 입력해주세요.

매장 관리 자주 묻는 질문들 FAQ

Q1. 매장관리 등록 시 심사가 진행되나요?

매장이 심사대상 업종에 해당할 경우나, 매장 권한을 교체하는 경우 심사가 진행됩니다. 업종별 제출 서류 목록은 카카오맵 매장관리 이용가이드에서 자세히 확인할 수 있습니다.

O2. 사업자등록증과 실제 매장명이 상이하여 심사가 부적합되었습니다.

기본적으로 사업자등록증 상 상호명과 실제 매장명이 일치해야 해요. 서류와 실제 매장명이 상이할 경우, 해당 매장명을 가지고 운영하고 있다는 점을 증빙 해주셔야 합니다. 증빙은 기타 중빙자료를 통 해 직접 찍은 매장 간판을 첨부해주세요.

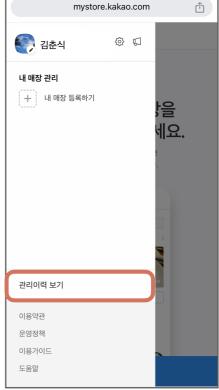
Q3. 심사 보류 사유를 어떻게 확인할 수 있을까요?

"관리이력 보기" 메뉴에 들어가면, 각 매장별 심사 요청에 대한 진행 상태 및 보류 사유를 확인할 수 있습니다.

- 1) 좌상단 메뉴 버튼(=)
- 2) 펼쳐진 사이드메뉴 하단 [관리이력 보기]



▶ 관리이력 보기



매장 관리 자주 묻는 질문들 FAQ

O4. 전화번호를 노출하고 싶지 않습니다.

매장의 대표 전화번호가 없어 개인 전화번호를 등록해야 할 경우, 카카오맵 전용번호 기능을 사용해보세요.

카카오맵 전용번호가 발급되면 매장 정보에 실제 전화번호 대신 전용 가상번호가 노출되며, 전용번호를 통해 걸려온 전화에 대해 통계도 확인할 수 있습니다.



▶ 전용번호 사용 가이드

Q5. 심사 결과가 나오기까지 얼마나 기다려야 하나요?

특별한 사유가 없는 한,

요청하신 심사에 대한 결과는 영업일 기준 3일 이내에 안내해드리고 있습니다.

Q6. 내 매장의 리뷰가 노출되지 않았으면 합니다.

특정 후기에 대해 악의적인 후기가 있어서 미노출 처리를 원하시면, '권리침해신고' 절차를 참고하여 진행해주시기 바랍니다.

그 외 일반적인 장소 리뷰에 대해서는 방문객들이 참고할 수 있도록 공개 설정해주세요.

- 1) 카카오맵에서 장소후기 신고하기
- 2) 필요한 서류 준비 (본인을 확인할 수 있는 신분증과 사업자등록증이 필요해요)
- 3) 카카오 고객센터로 접수하기



▶ 카카오맵 권리침해신고 고객센터

참고 링크 (어드민)

구분		접속 링크
카카오톡 채널	채널 관리자센터 PC 접속	
	채널 관리자센터 앱 접속	
카카오 모먼트	카카오 모먼트 PC 접속	
카카오맵 매장 관리	카카오맵 매장관리 앱 접속	

참고 링크 (가이드)

구분		접속 링크
카카오톡 채널	활용예시 자세히 알아보기	
	커스텀메뉴 자세히 알아보기	
카카오 모먼트	모먼트 소재 만들기	
	모먼트 대시보드 자세히 알아보기	
카카오맵 매장 관리	매장 등록 기준 가이드	
	관리이력 보기	
	전용번호 사용 가이드	
	카카오맵 권리침해신고 고객센터	

Copyright © Kakao Corp.

이 책은 저작권법에 의해 한국 내에서 보호를 받는 저작물이므로 무단전재와 무단복제를 금합니다. 이 책 내용의 전부 또는 일부를 이용하려면 반드시 저작권자의 서면동의를 받아야 합니다.

이 책은 비매품입니다.

단골시장은 카카오톡 채널로 단골 손님과 더 쉽고 빠르게 소통할 수 있도록 전통시장 디지털 전환을 지원합니다





kakao